

PERMITE:

Aumenta las ventas. / Maximiza ingresos. /
aumenta ganancias. / Hace eficiente la
gestión comercial. / Reducir gastos / optimiza
costos. / Acelerar el tiempo de resultados. /
Establecer metas realistas

MISION

Brindar soluciones que garantice a la
Industria de seguros y financiera aumentar
sus ventas de manera inteligente y
sistematizada.

SIMPLE E INTUITIVO

Con solo definir la actividad del prospecto,
Kurt analiza la matriz de riesgo, y automatiza
la recomendación de las coberturas
correctas para cada caso.

ESTO PERMITE:

- ▶ Gestionar un Cross Selling inteligente.
- ▶ Profesionalizar y Generar valor al canal de distribución.
- ▶ Crear agendas automatizadas en función a oportunidades de negocios detectadas.
- ▶ Potenciar y detectar negocios.
- ▶ Identificar segmentos rentables.
- ▶ Eficiencia en campañas de comunicación (WSP y E-mail) para llegar al cliente correcto.
- ▶ Logra una escalabilidad del negocio.
- ▶ Reducción de costos operativos.
- ▶ Automatización de tareas comerciales.

HITOS

Campañas automatizadas e inteligentes por E-mail y WhatsApp de manera masiva. Con generación automática de agenda de ventas.
Gestión Proactiva de comunicación / tracking

LOGROS

- + Ganadores Pitch Competition Expoestrategas 2020
- + Finalistas Open Insurtech 2021
- + Finalistas Incubadora RUS 2021

CONTACTO

- 📍 Argentina
- ✉ info@kurtseguros.com
- 🌐 www.kurtseguros.com
- ☎ +543624629147

INTELIGENCIA COMERCIAL APLICADA A NEGOCIOS DE SEGUROS

LLEGAR AL CLIENTE CORRECTO CON LA COBERTURA CORRECTA

SOLUCION

Software de Gestión para aumentar ventas de manera inteligente y sistematizada. Con base en automatización y optimización del proceso comercial. Detección de oportunidades y seguimiento de ventas del canal.

LIMITACIONES / CONTEXTO ACTUAL

▶ Tecnológicas:

- La pandemia aceleró la Transformación Digital.
- Demanda de Hiper Automatización de procesos.
- "CRM tradicionales", con limitantes: Costo elevados, funciones obsoletas sin automatización, excesivas recarga administrativa. No fueron diseñados para la gestión comercial de seguros (adaptaciones).

▶ Comerciales / Canal de distribución (Externo / Interno)

- Presenta baja automatización y optimización de procesos de venta.
- Soluciones existentes sirven solo para la gestión de administración de carteras, sin contar con soluciones tecnologías para procesos comerciales
- Estrategias de Comunicación y MKT Digital son reactivas.
- Segmentación intuitiva.
- Ventas por demanda y no por una oferta adecuada.
- Incapacidad para reconocer exposición a riesgos de sus clientes.

COMO LO HACEMOS

Kurt **combina** los beneficios del BI, BA, AI y RPA, con el fin de automatizar y optimizar las etapas de proceso de ventas.

Prospección inteligente. / **Adquisición** inteligente. / **Retención** inteligente. / **Desarrollo** inteligente de negocios

Logrado una **gestión comercial proactiva, asertiva y eficiente.**

MODELO DE NEGOCIO

Licencias **pago por uso** / Plug and Play / Bajo costo de implementación. / Probar sin compromiso de contratación. / Procesos ágiles de I+D. / Baja carga operativa de las área de IT / Alta capacidad de Integración.

PRETENDEMOS

Lograr mas implementaciones para poder afinar la matriz de riesgos en función al aprendizaje que recopile la herramienta.

Lograr financiamiento para I+D.

Apalancar los procesos comerciales emergentes en el contexto digital.

EQUIPO DE TRABAJO

Martín Ballester
Full Stack Developer

Emilio Moses
Director Comercial / Co Fundador
KURT Seguros Inteligencia Comer...

Germán Gerbaudo
Descubriendo oportunidades de mejoras
en foco en la experiencia del cliente, la pro...

